



## Head of Commercial Real Estate

**Kommerzielle Immobilien sind Ihr Terrain – institutionelle Investoren Ihre Gesprächspartner auf Augenhöhe? Sie möchten nicht nur verwalten, sondern gestalten, entwickeln und wachsen? Dann bietet Ihnen diese Schlüsselrolle eine interessante Perspektive.**

Unsere Auftraggeberin ist ein etabliertes Schweizer Immobilienunternehmen mit starkem Netzwerk und ausgezeichneter Marktstellung im Residential-Bereich. Das kommerzielle Geschäft – von Anlageimmobilien über Erst- und Wiedervermietung bis zur Immobilienbewertung – soll gezielt weiterentwickelt und als eigenständiger Geschäftsbereich geschärft werden. Im Zuge dieser strategischen Weichenstellung suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als

### Head of Commercial Real Estate

In dieser neu geschaffenen Funktion rapportieren Sie direkt an den CEO und übernehmen die Verantwortung für den weiteren Ausbau des Commercial-Bereichs. Sie entwickeln eine klare Marktausrichtung, setzen Wachstumsimpulse und tragen die Ergebnisverantwortung. Je nach Profil ist ein Einsitz in die Geschäftsleitung vorgesehen. Sie bündeln die bestehenden Kompetenzen in den Bereichen Anlageimmobilien, Vermietung und Bewertung zu einem schlagkräftigen, marktorientierten Geschäftsbereich. Dabei schaffen Sie klare Strukturen, definieren Ziele und Kennzahlen und entwickeln Ihr Team weiter. Gleichzeitig sind Sie zentrale Ansprechperson für institutionelle Partner wie Pensionskassen, Versicherungen, Banken, Fonds- und Asset Manager oder Entwickler. Sie pflegen bestehende Beziehungen auf Entscheider Ebene, gewinnen neue Mandate und positionieren das Unternehmen als verlässlichen Partner für anspruchsvolle Investoren – auch im internationalen Umfeld.

Für diese Aufgabe bringen Sie fundierte Erfahrung im kommerziellen Immobilienumfeld mit, idealerweise mit Bezug zu institutionellen Kunden. Ihr Hintergrund kann aus einer Immobilienberatung, einem Asset Manager, einer Investment- oder Bewertungsgesellschaft stammen – entscheidend sind Ihr Marktverständnis, Ihr Netzwerk und Ihr unternehmerischer Drive. Sie denken strategisch, handeln pragmatisch und treten souverän auf – auf Deutsch wie auf Englisch. Sie haben Freude daran, Verantwortung zu übernehmen, Menschen mitzunehmen und ein Geschäftsfeld nachhaltig weiterzuentwickeln.

Möchten Sie einen Bereich mit Substanz und Potenzial prägen und sichtbar wachsen lassen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (PDF-Datei).

Kontakt: Annette Bamert  
Claude Arato

**Arbeitsort: Region Zürich**  
**Pensum: 100 %**

### JÖRG LIENERT AG ZÜRICH

Basteiplatz 7  
CH-8001 Zürich  
Telefon 043 499 40 00  
[zuerich@joerg-lienert.ch](mailto:zuerich@joerg-lienert.ch)  
[www.joerg-lienert.ch](http://www.joerg-lienert.ch)

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

**JÖRG LIENERT**