



Co-Niederlassungsleiter:in Vertrieb Brugg 100 %

Unternehmerisch denkende Führungspersönlichkeit mit Leidenschaft für Vertrieb, Kunden und nachhaltige Marktentwicklung - für ein erfolgreiches, wertbewusstes Unternehmen, das sich auf Expansionskurs befindet.

Unsere Mandantin, die bardusch AG, zählt zu den führenden Anbietern von Textildienstleistungen und steht für Qualität, Serviceorientierung und partnerschaftliche Kundenbeziehungen. Damit ist sie eine der führenden Anbieterinnen in der Textil-Dienstleistungsbranche. Über 700 motivierte Mitarbeitende garantieren einen zuverlässigen Service für ihre Kunden an verschiedenen Standorten in der Schweiz. Für den Standort Brugg mit rund 70 Mitarbeitenden sind wir beauftragt, eine Führungspersönlichkeit mit hoher Serviceorientierung als

Co-Niederlassungsleiter:in Vertrieb

anzusprechen. In dieser verantwortungsvollen Funktion übernehmen Sie die Führung der Verkaufs- und Vertriebsorganisation und tragen Mitverantwortung für die erfolgreiche Weiterentwicklung der Niederlassung. Sie führen rund 15 Mitarbeitende im Innen- und Aussendienst, entwickeln den Vertrieb gezielt weiter und fördern eine kundenorientierte Zusammenarbeit. Gleichzeitig betreuen Sie ausgewählte Schlüsselkunden aus der Industrie persönlich und treiben den nachhaltigen Marktausbau aktiv voran. Sie verantworten die Erreichung der Verkaufs-, Margen- und Niederlassungsziele, steuern den Vertrieb anhand relevanter Kennzahlen und entwickeln Vertriebs- und Servicekonzepte kontinuierlich weiter. Mit Ihrem unternehmerischen Denken erkennen Sie Optimierungspotenziale, gestalten Prozesse effizient und arbeiten eng mit den relevanten Schnittstellen zusammen. Die Verantwortung für Budget und Ergebnis (P&L) rundet diese vielseitige Aufgabe ab.

Sie verfügen über eine höhere Ausbildung in Verkauf, Marketing oder Betriebswirtschaft und bringen mehrjährige erfolgreiche Führungs- und Vertriebserfahrung aus einem Industrie- oder Dienstleistungsunternehmen mit. Erfahrung im Projektmanagement sowie in der Budget- und Ergebnisverantwortung wird vorausgesetzt. Sie denken unternehmerisch, handeln strukturiert und überzeugen durch Ihre hohe Service- und Kundenorientierung. Mit Ihrer kommunikativen Art, Ihrem professionellen Auftreten und Ihrer Hands-on-Mentalität gewinnen Sie Mitarbeitende und Kunden gleichermassen. Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab; Französisch ist von Vorteil.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (PDF-Datei).

Kontakt: Sandra von Hermann
Jean-Pierre von Burg

Arbeitsort: Brugg

Pensum: 100 %

JÖRG LIENERT AG BASEL

Luftgässlein 2

CH-4051 Basel

Telefon 061 271 71 66

basel@joerg-lienert.ch

www.joerg-lienert.ch

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

JÖRG LIENERT