



Verkaufsberater/in Aussendienst Region Bern

Verkaufen ist Ihre Leidenschaft – Technik Ihre Welt? Dann übernehmen Sie hier ein etabliertes Verkaufsgebiet mit Potenzial und entwickeln den Markt in der Region Bern aktiv weiter.

Unsere Auftraggeberin ist ein erfolgreiches, inhabergeführtes Schweizer Unternehmen mit eigener Entwicklung und Produktion. Seit Jahrzehnten steht es für hochwertige technische Produkte, Qualität, Innovationskraft und Kundennähe. Die Lösungen kommen in der Automobilbranche, Industrie und Landwirtschaft zum Einsatz. Für die weitere Marktentwicklung in der Region Bern sind wir beauftragt, eine verkaufstarke und eigenständige Persönlichkeit als

Verkaufsberater/in Aussendienst Region Bern

anzusprechen. Nach einer sorgfältigen Einführung übernehmen Sie die Verantwortung für Ihr Verkaufsgebiet und gestalten dessen Entwicklung aktiv mit. Im Zentrum steht die gezielte Gewinnung neuer Kunden. Gleichzeitig pflegen und entwickeln Sie bestehende Geschäftsbeziehungen und beraten Ihre Ansprechpartner kompetent zu Produkten, Anwendungen und technischen Fragestellungen. Sie sind nahe am Markt, erkennen neue Potenziale und verfolgen Ihre Verkaufschancen mit Eigeninitiative, Beharrlichkeit und Abschlussstärke.

Für diese Aufgabe suchen wir eine Persönlichkeit mit technischer, mechanischer oder kaufmännischer Grundausbildung und einem ausgeprägten Flair für Verkauf und Kundenkontakt. Erfahrung im Aussendienst ist von Vorteil. Entscheidend sind Ihre Freude am aktiven Verkaufen, Ihr technisches Verständnis sowie ein natürliches und überzeugendes Auftreten. Sie arbeiten selbständig, strukturiert und zielorientiert und fühlen sich wohl, wenn Sie unterwegs bei Ihren Kunden sind. Sehr gute Deutschkenntnisse, idealerweise Schweizerdeutsch, sowie gute IT-Anwenderkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Es erwartet Sie ein gesundes Schweizer Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen, hoher Produktqualität und viel Eigenverantwortung. Sie profitieren von einer fundierten Einführung, grossem Gestaltungsspielraum und der Möglichkeit, Ihr Verkaufsgebiet weitgehend selbständig zu organisieren und nachhaltig auszubauen.

Sie möchten nicht nur bestehende Kunden betreuen, sondern neue Geschäftsmöglichkeiten erschliessen und Ihren eigenen Verkaufserfolg mitgestalten? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Kontakt: Jean-Pierre von Burg
René Barmettler

Arbeitsort: Grossraum Bern
Pensum: 100 %

JÖRG LIENERT AG BERN
Neuengasse 5
CH-3011 Bern
Telefon 031 311 44 66
bern@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

JÖRG LIENERT