



Wir sind ein in der Zentralschweiz führendes Familienunternehmen für ganzheitliche High-Tech-Lösungen rund um Heiz-, Solar- und Klimasysteme sowie Gebäudeautomation.

Wir suchen nach Vereinbarung eine unternehmerisch denkende, selbständige, motivierte und verkaufsstarke Persönlichkeit als

Verkaufsingenieur Gebäudeautomation (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Aktive Marktbearbeitung mit Produkten für die Regelung und Steuerung von HLK-Anlagen
- Führen von technischen Beratungsgesprächen mit Planern, Kunden und Interessenten
- Akquirieren von Neukunden/-kundinnen, Aufbau und Pflege von langfristigen Geschäftsbeziehung von der Verhandlung bis hin zum Verkaufsabschluss
- Erstellung von Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen bei MSR/HLK/Elektrobereich
- Anlagenzusammenhänge erkennen, Optimierungen erarbeiten und umsetzen
- Kosten- und Nachtragsmanagement

Ihr Profil:

- Technische Grundausbildung in der Fachrichtung Elektro, Automation oder HLKSE
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Gebäudetechnikumfeld, vorzugsweise im Bereich HLK oder in der Gebäudeautomation
- Technisches Interesse und Verständnis
- Freude an der Entwicklung ganzheitlicher Gebäudeautomationskonzepten
- Teamfähigkeit und sorgfältige Arbeitsweise
- Begeisterung für den Vertrieb und Freude am Kontakt mit Kunden
- Fundierte Office-Kenntnisse und sehr gutes und stilsicheres Deutsch

Unser Angebot:

- Eine vielseitige, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe in einem dynamischen Umfeld
- Fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Ein hohes Mass an Eigenverantwortung und Selbständigkeit

Spricht Sie diese Herausforderung an? Dann freut sich Isabelle Püntener, Leiterin Personal auf Ihre Bewerbung via E-Mail.

Sigmatic AG, Frau Isabelle Püntener, Infanteriestrasse 2, 6210 Sursee
+41 41 925 11 45 / isabelle.puentener@sigmatic.ch / www.sigmatic.ch