



## Berater Vorsorge (w/m/d)

**60 bis 80%, Hauptsitz Stans**

Du bist eine service- und dienstleistungsorientierte Persönlichkeit und arbeitest leidenschaftlich gerne im Bereich Vorsorge und Pensionierungsplanung? Du interessierst dich dafür, detaillierte Planungsangebote für unsere Kundinnen und Kunden zu erarbeiten? Dann erwartet dich bei uns eine abwechslungsreiche und spannende Herausforderung.

### Das bewirkst du bei uns

- Du bist verantwortlich für die Erstellung und Besprechung von Pensionierungsplanungen (inkl. Güter- und Erbrecht) für unsere Kundinnen und Kunden.
- Du unterstützt unsere Kundenberatenden beim Vertrieb und der Akquisition von Pensionierungsplanungen.
- Du begleitest und unterstützt die Kundenberatenden in Beratungsgesprächen.
- Du treibst die Weiterentwicklung unserer Dienstleistungen im Bereich Pensionierungsplanung und Vorsorge mit Begeisterung voran.
- Du teilst dein Fachwissen im Rahmen von Schulungen und beantwortest alle Fragen rund um das Thema Vorsorge für unsere Kundenberatenden.
- Du leistest Fachsupport bei Aufgaben und Abwicklungen rund um die NKB Vorsorgestiftung Sparen 3 und NKB Freizügigkeitsstiftung 2. Säule.
- Du repräsentierst die Nidwaldner Kantonalbank als Referentin oder Referent bei Fachveranstaltungen.

### Das bringst du mit

- Du hast mehrjährige Erfahrung in der Beratung von Vorsorge- und Pensionierungslösungen.
- Du verfügst über eine fundierte Ausbildung in Wirtschaft und Banking mit entsprechender Weiterbildung als Finanzplaner eidg. FA oder im Sozialversicherungsbereich.
- Du bringst mehrjährige Erfahrung in der umfassenden Erstellung und Interpretation von Pensionierungsplanungen sowie vorzugsweise von Firmennachfolgeregelungen mit.
- Du denkst und handelst unternehmerisch und hast ein hohes Mass an Integrität und Loyalität.

### Das bieten wir dir

- hohe Mitgestaltungsmöglichkeit mit kurzen Entscheidungswegen
- Mitarbeit in einem motivierten und umsetzungsstarken Team
- persönliches und offenes Arbeitsklima mit Du-Kultur
- grosszügige soziale Rahmenbedingungen, z. B. Kauf von Ferientagen möglich, bezahlte nationale und kantonale Feiertage, freier Tag am Geburtstag
- Unterstützung bei Aus- und Weiterbildungen
- diverse Vergünstigungen für Bankdienstleistungen und Freizeitangebote

Reiche deine vollständige Online-Bewerbung bitte unter [www.nkb.ch/online-bewerbung](http://www.nkb.ch/online-bewerbung) ein. Bewirb dich gerne auch dann, wenn du das Anforderungsprofil nicht vollständig erfüllst. Dein Potenzial für diese Position werden wir im gemeinsamen Gespräch ausloten. Wir freuen uns auf dich.

### Weitere Informationen

Auskünfte zur Stelle: Daniel Mohenski, Senior Vertriebsmanager  
Telefon 041 619 23 61, E-Mail [daniel.mohenski@nkb.ch](mailto:daniel.mohenski@nkb.ch)  
Details zur Arbeitgeberin: [www.nkb.ch/arbeitgeberin](http://www.nkb.ch/arbeitgeberin)