



B2B-Vertriebstalent im Aussendienst (m/w/d)

Unsere Auftraggeberin ist ein etabliertes Unternehmen in Bern, welches auf die Herstellung von hochwertigen Werbemitteln spezialisiert ist. Das Unternehmen genießt einen hervorragenden Ruf in der Branche und bietet kreative Werbelösungen für Unternehmen und Institutionen an. Mit einem erfahrenen Team und modernster Technologie ist sie in der Lage, massgeschneiderte Produkte zu entwickeln und hat sich als zuverlässiger Partner für Unternehmen verschiedener Branchen etabliert. Ihr Engagement gilt der Lieferung hochwertiger Werbeprodukte, um die Marketingziele ihrer Kunden zu unterstützen. Im Sinne einer Nachfolgelösung sind wir beauftragt eine Persönlichkeit als

B2B-Vertriebstalent im Aussendienst (m/w/d)

zu suchen. In dieser aufregenden Position spielen Sie die Hauptrolle in einem dynamischen Team. Ihre Mission: Die Gewinnung neuer Kunden und die Pflege der bestehenden Geschäftspartner. Sie werden das Verkaufsgebiet im Mittelland und in der Westschweiz übernehmen und vor Ort Kunden betreuen, um massgeschneiderte Lösungen für deren individuellen Bedürfnisse anbieten. Ihre Passion gilt der Akquisition von Neukunden und dem Ausbau unseres Kundenstamms. Sie knüpfen starke Geschäftsbeziehungen und bauen langfristige Partnerschaften auf. Sie überzeugen durch beeindruckende Produktpräsentationen und Verkaufsgespräche, um das breite Produktportfolio optimal zu repräsentieren. Ausserdem behalten Sie den Markt im Auge, identifizieren neue Absatzmöglichkeiten und führen Wettbewerbsanalysen durch.

Für diese Aufgabe erwarten wir von Ihnen eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation im Vertrieb. Sie bringen idealerweise Erfahrung im B2B-Vertrieb mit, vorzugsweise im Bereich Werbemittel, Textildruck oder ähnlichem. Ihre beeindruckenden Verkaufs- und Verhandlungskompetenzen, Ihre kundenorientierte Arbeitsweise und Ihre herausragende Eigenmotivation sind entscheidende Faktoren für Ihren Erfolg in dieser Rolle. Ihr sicheres und professionelles Auftreten sowie Ihre ausgezeichneten kommunikativen Fähigkeiten in Deutsch und Französisch machen Ihr Profil komplett. Der Arbeitsort befindet sich in Bern.

Nutzen Sie die Gelegenheit, Teil eines aufstrebenden Unternehmens zu werden und aktiv an unserer Erfolgsgeschichte mitzuwirken. Wenn Sie ein Vertriebsgenie sind und es lieben, Kunden zu begeistern, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Kontakt: Jean-Pierre von Burg
Eric Kuhn

Arbeitsort: Bern
Pensum: 100 %

JÖRG LIENERT AG BERN
Neuengasse 5
CH-3011 Bern
Telefon 031 311 44 66
bern@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

JÖRG LIENERT