



PFISTERER ist ein weltweit führender Spezialist für Anschluss- und Verbindungstechnik in elektrischen Energienetzen. Bei uns erwarten Sie über 1'200 hoch motivierte Kolleginnen und Kollegen an mehreren Standorten rund um den Globus. Mit rund 160 Mitarbeitenden entwickelt und produziert die PFISTERER Switzerland AG Komponenten und Systeme für Freileitungs- und Kabelnetze der Nieder-, Mittel- und Hochspannung. Wir sorgen dafür, dass die Energie fließt – immer und überall.

Aufgrund unseres kontinuierlichen Wachstums suchen wir für unseren Standort **Küssnacht am Rigi** per sofort oder nach Vereinbarung einen

Sales Funnel Manager (w/m/d) 100 %

Deine Aufgaben:

- Verantwortung für Transparenz und Steuerung der gruppenweiten Vertriebskennzahlen (Umsatz, Auftrags-
eingang, Auftragsbestand)
- Weiterentwicklung des globalen Sales Funnels, Aufbau und Pflege von Reports und Dashboards
- Erstellung von globalen Forecasts und Nachfrageplanungen zur Unterstützung der Vertriebs- und Unternehm-
ensplanung
- Analyse von Vertriebsdaten, Ableitung von Handlungsempfehlungen für Management und Vertrieb
- Business Partner für Sales Manager in den Bereichen Performance-, Margen- und Opportunity-Management
- Sicherstellung einer konsistenten Datenbasis in SAP und BI-Systemen
- Kontinuierliche Verbesserung von Forecasting-Methoden, Reporting-Standards und Planungsprozessen,
Unterstützung von Budget- und Jahresplanungsprozessen in enger Zusammenarbeit mit Vertrieb und Ope-
rations

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbaren Aus- und
Weiterbildungen
- Erfahrung im Vertriebsumfeld, in Business Analytics, Sales Operation oder vergleichbarer Funktionen
- Sicherer Umgang mit ERP- und BI-Systemen (idealerweise SAP, Power BI, Jedox).
- Ausgeprägtes Zahlenverständnis, analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, technisches Verständnis
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung sowie Freude an der Zusammenarbeit im Team

Unser Angebot:

- Spannende und herausfordernde Tätigkeit sowie breites Aufgabengebiet
- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Möglichkeit, bis zu zwei 2 Tage Home-Office zu arbeiten
- Möglichkeit, bis zu 10 Tage Ferienkauf
- Benefits sowie moderne Arbeitsplätze
- Entwicklungsperspektiven sowie Unterstützung bei Weiterbildungen

Weitere Impressionen findest Du auch auf unserem YouTube-Kanal.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewerbe Dich durch Klick auf **unsere Onlinebewerbung**.

PFISTERER Switzerland AG, Erlistrasse 3, CH-6403 Küssnacht am Rigi,
Frau Karin Zihlmann, HR Business Partner, www.pfisterer.com